

Cap. 9: Diagnostico Comunitario

9. Diagnóstico Comunitario

Antes de avanzar, necesitan saber con qué cuentan. Este diagnóstico es un "radiografía" de su comunidad para determinar si un proyecto de energía solar es viable y qué tipo de proyecto conviene. No necesitan contratar a nadie para hacerlo --- el Grupo Promotor puede completarlo con la información que ya tienen.

Cuestionario de Diagnóstico Comunitario

A. Datos generales de la comunidad

1. Nombre de la comunidad/vereda/barrio: ____
2. Municipio: ____
3. Departamento: ____
4. ¿Hay Junta de Acción Comunal constituida? Sí / No
5. Si sí, ¿está activa y vigente? Sí / No
6. Número aproximado de familias en la comunidad: ____
7. Número de familias que asistieron a la reunión informativa: ____
8. Número de familias que firmaron la hoja de interés: ____

B. Situación energética actual

1. ¿La comunidad tiene conexión a la red eléctrica? Sí / No
2. Si sí, ¿el servicio es confiable? (marque una)
 - Muy confiable (casi nunca se va la luz)
 - Regular (se va la luz algunas veces al mes)
 - Malo (cortes frecuentes, más de 2 veces por semana)
3. ¿Cuánto paga en promedio una familia de factura de luz al mes? COP ____
4. ¿Cuál es la factura más alta que ha visto en la comunidad? COP ____
5. ¿Hay familias que NO tienen electricidad? Sí / No. ¿Cuántas aproximadamente? ____

C. Infraestructura disponible

1. ¿Hay edificios comunitarios con techo amplio? (marque todos los que apliquen)
 - Salón comunal
 - Escuela
 - Centro de salud
 - Iglesia
 - Otro: ____
2. ¿El techo del edificio comunitario está en buen estado? Sí / No / No estoy seguro
3. ¿Hay terrenos disponibles (sin construir, sin cultivar) que se puedan usar? Sí / No
4. Si sí, ¿de quién son esos terrenos? (comunidad / municipio / privado / baldío)
5. ¿Cuánto miden aproximadamente los techos o terrenos disponibles? (metros cuadrados o "como una cancha de fútbol"): ____

D. Organización comunitaria

1. ¿Hay organizaciones comunitarias activas? (marque todas las que apliquen)
 - Junta de Acción Comunal
 - Asociación de padres de familia
 - Cooperativa (de cualquier tipo)
 - Grupo de mujeres
 - Organización de productores
 - Otra: ____
2. ¿La comunidad ha ejecutado proyectos colectivos antes? Sí / No
3. Si sí, ¿cuáles? ____
4. ¿Hay confianza entre los vecinos para manejar dinero colectivamente? (Mucha / Regular / Poca)

E. Capacidad local

1. ¿Hay personas con experiencia en contabilidad o administración? Sí / No
2. ¿Hay personas con conocimientos técnicos (electricidad, construcción)? Sí / No
3. ¿La comunidad tiene acceso a internet? (Bueno / Regular / No hay)
4. ¿La mayoría de adultos tienen teléfono celular con WhatsApp? Sí / No

F. Relación con instituciones

1. ¿La alcaldía apoya proyectos comunitarios? (Mucho / Algo / Poco / Nada)
2. ¿Conocen al operador de red eléctrica de su zona? Sí / No. ¿Cuál es? ____
3. ¿Han tenido contacto con FENOG, IPSE, SENA u otra entidad del gobierno nacional? Sí / No

Cómo interpretar los resultados

Después de completar el cuestionario, revisen estos indicadores:

- **Positivos fuertes:** Más de 20 familias interesadas, factura promedio superior a COP 100.000, hay techos o terrenos disponibles, existe organización comunitaria activa, la alcaldía es receptiva.
- **Señales de alerta:** Menos de 15 familias interesadas, no hay conexión a la red eléctrica (requiere modelo diferente), poca confianza comunitaria para manejar dinero, ninguna organización activa.
- **Para consultar con CTH:** Sin conexión a red, terrenos en zona de riesgo ambiental, conflictos de tierras, comunidades indígenas o afro (requieren protocolo de consulta previa).

Revisión #1

Creado 2026-07-16 21:29:38 UTC por Angelica Diaz

Actualizado 2026-07-16 21:29:38 UTC por Angelica Diaz