Deck Building

Traducir la narrativa al formato de presentación.

- Deck de 9 diapositivas
- Slide de mercado
- Slide financiera

Deck de 9 diapositivas

Habilidad: *Construir un deck de presentación claro y persuasivo dentro del formato de 9 diapositivas de ClimateLaunchpad.*

¿Por qué importa esta habilidad?

El deck es la síntesis del trabajo del founder en un formato que los evaluadores, inversores y mentores pueden revisar en 10 minutos. Un deck sin estructura dispersa la atención; un deck bien estructurado guía la evaluación.

Qué se ve como un buen resultado

El equipo tiene un deck de 9 diapositivas donde cada slide tiene un propósito claro, usa el lenguaje del cliente y se sostiene con evidencia del trabajo de las Collections anteriores.

Errores comunes

- Llenar los slides con texto en lugar de datos e imágenes.
- Hacer slides que solo el equipo puede entender sin contexto.
- No conectar el deck con la narrativa del pitch oral.
- No probar el deck con audiencias externas antes del pitch oficial.

Preguntas que el startup debe responder

- ¿Cada slide tiene un solo mensaje principal?
- ¿El deck puede entenderse sin que el founder hable?
- ¿Hay más de tres niveles de bullets en algún slide?
- ¿El deck está alineado con el outline narrativo?

Artifact requerido

? Deck de 9 diapositivas

Propósito: Construir el deck de presentación del venture en el formato de 9 slides requerido.

Card vinculada: Deck de 9 diapositivas

Instrucciones de desarrollo

1. Define el contenido de cada uno de los 9 slides: portada, problema, solución, mercado, modelo, impacto, tracción, equipo, ask.
2. Para cada slide, escribe el mensaje principal en una frase.
3. Construye el deck en tu herramienta de presentación (PowerPoint, Google Slides, Canva).
4. Comparte el deck con un mentor y documenta su feedback.

Estado esperado: Deck de 9 slides con cada slide desarrollado y un mensaje principal por slide.

Criterios de revisión del Artifact

- Los 9 slides están construidos y cubren los temas requeridos.
- Cada slide tiene un solo mensaje principal.
- El deck es legible sin que el founder hable.
- Ha recibido feedback de al menos un mentor.

Estado: ? No iniciado | ? En progreso | ? Completo | ? Revisado | ? Cumple estándar | ? Fuerte/Sobresaliente

Criterios de completitud

- El deck de 9 slides está construido.
- Cada slide tiene un mensaje principal claro.
- Ha sido revisado por mentores.

Rúbrica de revisión

Nivel	Descripción
No iniciado	No hay ningún deck construido.
En progreso	Hay un deck pero sin estructura de 9 slides o con slides sobrecargados.
Completo	El deck tiene 9 slides con mensajes básicos.
Revisado	Ha recibido feedback de mentores y fue mejorado.

Cumple estándar	El deck es convincente para audiencias de inversores y evaluadores de programas.
Fuerte/Sobresaliente	Se actualiza con cada ronda de pitch y nuevos datos del negocio.

Cards relacionadas / siguiente paso

- Estructura narrativa
- Slide de mercado
- Slide financiera

Slide de mercado

Habilidad: *Presentar el mercado Beachhead y la lógica de expansión de forma creíble y estratégica en una diapositiva.*

¿Por qué importa esta habilidad?

El slide de mercado es donde muchos founders se pierden: presentan el TAM total sin mostrar cómo llegan ahí desde el Beachhead. Un slide de mercado bien construido muestra ambición con coherencia.

Qué se ve como un buen resultado

El equipo tiene un slide de mercado que presenta el Beachhead, su tamaño y la lógica de expansión hacia un mercado mayor, con fuentes documentadas.

Errores comunes

- Presentar solo el TAM total sin el SAM o el Beachhead.
- Usar cifras de mercado de fuentes no citadas.
- No explicar cómo el Beachhead lleva al mercado mayor.
- Usar cifras que no son coherentes con el número de clientes del Beachhead.

Preguntas que el startup debe responder

- ¿El slide muestra el Beachhead específico antes del mercado total?
- ¿Las cifras de mercado tienen fuente citada?
- ¿La lógica de expansión del Beachhead al mercado mayor está explicada?
- ¿El tamaño del Beachhead es coherente con los clientes en la lista objetivo?

Artifact requerido

? Diapositiva de mercado

Propósito: Construir el slide de mercado con Beachhead, SAM, TAM y lógica de expansión documentada.

Card vinculada: Slide de mercado

Instrucciones de desarrollo

1. Define los tres anillos: Beachhead (tu primer objetivo), SAM (mercado accesible), TAM (mercado total).
2. Calcula el tamaño de cada anillo con metodología bottom-up para el Beachhead.
3. Agrega la lógica de expansión: ¿cómo pasa el venture de Beachhead a SAM a TAM?
4. Cita las fuentes de cada cifra en el pie del slide.

Estado esperado: Slide con los tres anillos, cifras justificadas, lógica de expansión y fuentes citadas.

Criterios de revisión del Artifact

- Los tres anillos están definidos con cifras.
- El Beachhead tiene cálculo bottom-up.
- La lógica de expansión está explicada en el slide.
- Las fuentes están citadas.

Estado: ? No iniciado | ? En progreso | ? Completo | ? Revisado | ? Cumple estándar | ? Fuerte/Sobresaliente

Criterios de completitud

- El slide de mercado tiene los tres anillos con cifras justificadas.
- La lógica de expansión está visible en el slide.
- Las fuentes están citadas.

Rúbrica de revisión

Nivel	Descripción
No iniciado	No hay slide de mercado.
En progreso	El slide solo tiene TAM sin Beachhead ni lógica.
Completo	El slide tiene los tres anillos con cifras básicas.

Revisado	El Beachhead tiene cálculo bottom-up y las fuentes están citadas.
Cumple estándar	El slide es convincente para inversores y muestra ambición con coherencia.
Fuerte/Sobresaliente	Se actualiza con el aprendizaje del mercado real y los avances del Beachhead.

Cards relacionadas / siguiente paso

- Deck de 9 diapositivas
- Selección del mercado Beachhead
- Slide financiera

Slide financiera

Habilidad: *Presentar las finanzas y los key drivers del venture con claridad en una diapositiva.*

¿Por qué importa esta habilidad?

El slide financiero es la prueba de que el equipo entiende el negocio. Un slide con proyecciones sin lógica destruye credibilidad. Un slide con drivers claros y proyecciones modestas construye confianza.

Qué se ve como un buen resultado

El equipo tiene un slide financiero que muestra los key drivers, las proyecciones en tres escenarios y el ask de recursos, sin saturar con números.

Errores comunes

- Poner proyecciones sin mostrar los drivers que las generan.
- Hacer proyecciones demasiado optimistas sin escenario pesimista.
- Saturar el slide con números hasta hacerlo ilegible.
- No conectar el slide financiero con el árbol financiero del venture.

Preguntas que el startup debe responder

- ¿El slide muestra los dos o tres drivers más importantes?
- ¿Las proyecciones tienen escenario base y rango?
- ¿El ask de recursos es específico y está justificado?
- ¿El slide es legible en 30 segundos?

Artifact requerido

? Diapositiva financiera

Propósito: Construir el slide financiero con drivers, proyecciones y ask de forma legible y creíble.

Card vinculada: Slide financiera

Instrucciones de desarrollo

1. Identifica los dos o tres key drivers del árbol financiero que aparecen en el slide.
2. Presenta las proyecciones de ingresos en dos o tres años (no más).
3. Agrega el escenario pesimista como rango inferior.
4. Define el ask: ¿cuánto capital y para qué milestones?

Estado esperado: Slide con key drivers, proyecciones en rango y ask específico, legible en 30 segundos.

Criterios de revisión del Artifact

- Los key drivers están visibles.
- Las proyecciones tienen rango y no solo escenario optimista.
- El ask es específico en monto y uso.
- El slide es legible en 30 segundos.

Estado: ? No iniciado | ? En progreso | ? Completo | ? Revisado | ? Cumple estándar | ? Fuerte/Sobresaliente

Criterios de completitud

- El slide financiero tiene key drivers, proyecciones con rango y ask.
- Es legible en 30 segundos.
- Es coherente con el árbol financiero del venture.

Rúbrica de revisión

Nivel	Descripción
No iniciado	No hay slide financiero.
En progreso	El slide tiene proyecciones pero sin drivers ni lógica.
Completo	El slide tiene drivers y proyecciones con rango básico.
Revisado	El ask es específico y los drivers son coherentes con el árbol financiero.

Cumple estándar	El slide es convincente para inversores y refleja comprensión del negocio.
Fuerte/Sobresaliente	Se actualiza con cada ciclo de aprendizaje y datos reales del negocio.

Cards relacionadas / siguiente paso

- Deck de 9 diapositivas
- Árbol financiero
- Generadores clave