Historia basada en evidencia

Habilidad: *Sostener el pitch con aprendizajes y validaciones que convierten las afirmaciones en hechos.*

¿Por qué importa esta habilidad?

Las afirmaciones sin evidencia son opiniones. La evidencia convierte el pitch de una propuesta a una demostración. Los mejores pitches no solo dicen lo que se hará: muestran lo que ya se aprendió.

Qué se ve como un buen resultado

El equipo tiene un documento que mapea cada claim del pitch con la evidencia que lo respalda, de modo que ninguna afirmación quede sin soporte.

Errores comunes

- Hacer afirmaciones de mercado sin fuente.
- Usar cifras del mercado total addressable sin conexión con el Beachhead real.
- No diferenciar entre lo que el equipo cree y lo que ha validado.
- Presentar opiniones de clientes como datos estadísticos.

Preguntas que el startup debe responder

- ¿Cada afirmación del pitch tiene una fuente o dato que la respalde?
- ¿Los números de mercado tienen fuente citada?
- ¿Los claims de validación reflejan comportamientos reales de clientes?
- ¿El equipo puede responder "¿cómo lo saben?" para cada afirmación?

Artifact requerido

? Hoja de claims y evidencias

Propósito: Documentar cada afirmación importante del pitch con su evidencia de respaldo.

Card vinculada: Historia basada en evidencia

Instrucciones de desarrollo

1. Lista todas las afirmaciones importantes del pitch: sobre el mercado, el problema, la validación, el modelo.
2. Para cada afirmación, documenta la evidencia: dato, fuente, conversación, experimento.
3. Clasifica la evidencia como: dato cuantitativo, cualitativo o hipótesis del equipo.
4. Identifica los claims más débiles y define qué evidencia los fortalecería.

Estado esperado: Hoja con todos los claims del pitch mapeados con evidencia y clasificación.

Criterios de revisión del Artifact

- Todos los claims importantes del pitch están listados.
- Cada claim tiene al menos una pieza de evidencia.
- La clasificación distingue dato de hipótesis.
- Los claims débiles tienen plan para fortalecerse.

Estado: ? No iniciado | ? En progreso | ? Completo | ? Revisado | ? Cumple estándar | ? Fuerte/Sobresaliente

Criterios de completitud

- Todos los claims del pitch tienen evidencia documentada.
- Los claims débiles están identificados con plan de mejora.
- La hoja puede usarse en la preparación de preguntas y respuestas.

Rúbrica de revisión

Nivel	Descripción
No iniciado	No hay ningún mapeo de claims y evidencias.
En progreso	Los claims tienen algunas fuentes pero no de forma sistemática.
Completo	La hoja tiene todos los claims con evidencia básica.
Revisado	La clasificación distingue dato de hipótesis.

Cumple estándar	Todos los claims son defendibles con evidencia en una Q&A de inversores.
Fuerte/Sobresaliente	Se actualiza con cada ronda de pitch y nuevos datos del negocio.

Cards relacionadas / siguiente paso

- Estructura narrativa
- Registro de evidencia
- Deck Building

Revisión #2
Creado 2026-04-12 17:17:19 UTC por Gideon Blaauw
Actualizado 2026-04-13 15:48:16 UTC por Gideon Blaauw