

# Portal de Inversores y Mentores

---

- [Bienvenida al Portal de Inversores](#)
- [Directorio de Inversionistas](#)
- [Capstone Fellowship](#)
- [Glosario de Inversión](#)
- [Expertos y Mentores CleantechHUB](#)

# Bienvenida al Portal de Inversores

---

? **Inversores — Portal de Inversión con Impacto**

Inversión con impacto climático · CleantechHUB

# Bienvenida al Portal de Inversores y Mentores

---

“ *Inspira. Actúa. Transforma.* — [cleantechhub.net](https://cleantechhub.net)

Este espacio es para inversores, ángeles, VCs y mentores que participan en el ecosistema CleantechHUB. Aquí encontrarás inteligencia de portafolio, data rooms de startups, reportes de deal flow y análisis sectorial.

“ *Para acceso o preguntas:* [investments@cleantechhub.net](mailto:investments@cleantechhub.net)

---

## ¿Qué hay aquí?

---

- **Flujo de Deals e Inteligencia de Mercado** — Reportes trimestrales, tendencias sectoriales, datos cleantech LatAm - **Data Rooms de Startups** — Data rooms curados para empresas del portafolio CTH que buscan inversión - **Directorio de Inversionistas** — Regístrate o encuentra co-inversores - **Visión General del Portafolio** — Cohortes activas, hitos, métricas de impacto - **Marcos de Impacto** — Estándares ESG, IRIS+,

## Data Rooms Activos

---

Startup	Sector	Etapa	Ronda
Mubon	Movilidad EV	Pre-Seed	USD 750k
Cirkula	Residuos Alimentarios	Pre-Seed ext.	USD 450k

“ ?? Los Data Rooms detallados se encuentran en la Fase 4 — Clean Up

## CTH en Cifras

---

Métrica	Valor
Hubs activos	5 (CO, PE, GT, SV, CR)
Cohortes completadas	6+
Startups apoyadas	60+
Meta CO <sub>2</sub> 2025	10 megatoneladas

*Este espacio se actualiza trimestralmente. Acceso solo lectura para inversores externos.*

---

# Directorio de Inversionistas

---

# Directorio de Inversionistas

---

Filtra por país, tipo de inversionista, etapa e industrias.

---

¿Eres inversionista y te gustaría estar en este directorio? Haz tu registro contactándonos a [investments@cleantechhub.net](mailto:investments@cleantechhub.net)

¿Buscas startups? Encuentra tu futura inversión en el Directorio de Startups del Portal de Fundadores.

---

*El directorio completo con base de datos filtrable se encuentra disponible para inversores registrados. Contacta a [investments@cleantechhub.net](mailto:investments@cleantechhub.net) para solicitar acceso.*

# Capstone Fellowship

## Capstone Fellowship: Finanzas Climáticas y Valuación Ajustada por Impacto

“ Caso de estudio: B-KAPZ (Argentina) | Tesis: Usando SSOT para reducir el Costo de Capital.

### I. Resumen Ejecutivo

La transición global hacia una economía neta cero está restringida por una "brecha de valuación". Este documento propone un modelo de **Retorno Ajustado por Impacto** que utiliza una **Fuente Única de Verdad (SSOT)** para cerrar la brecha entre Emprendedores, Nueva Generación de Patrimonios y Multilaterales.

### II. El Problema: La Trampa del "Costo de Capital"

Las finanzas tradicionales no pueden valorar la "Resiliencia Regulatoria Futura".

- **Brecha pre-ingresos:** La deuda no está disponible; el equity es dilutivo. - **La Prima de Complejidad:** El costo de demostrar impacto pesa sobre la innovación en etapa temprana.

# III. El Modelo: Unidades Escalables de Impacto (SIU)

---

Una **SIU** es la medida "atómica" del efecto de una startup que escala linealmente con el crecimiento.

**Fórmula:** Crecimiento de Unidad de Negocio x Factor de Desplazamiento LCA = SIU

# IV. Aplicación B-KAPZ

---

- **Unidad Escalable:** Desplazamiento Químico por Hectárea - **Métrica de Impacto:** 102.4 kg CO<sub>2</sub>e/ha mitigados
- **SSOT:** LCA Dinámico vs. Reporte PDF Estático

## Pivote de Incentivo Financiero

Stakeholder   Rol   Propuesta de Valor
----- ----- -----
Emprendedor   Alpha de Innovación   Mayor valuación mediante verificación de des-riesgo
Nueva Generación Patrimonial   Validador de Impacto   Cobertura contra futuros impuestos al Ca
Multilateral (BDM)   Respaldo Institucional   Finanzas mixtas vía cumplimiento de taxonomía

## Apéndice Técnico

- **Densidad Microbiana:** ? 10<sup>11</sup> CFU/g - **Ratio de Desplazamiento:** 1.3:1 - **Crédito Alcance 3:** 2.5–4.0 kg CO<sub>2</sub>e por kg de N

# Glosario de Inversión

---

# Glosario de Inversión

---

Una guía de términos clave para startups y emprendedores del ecosistema cleantech.

---

## Ángel Inversionista

---

Individuos dispuestos a tomar riesgo en tu emprendimiento cuando casi nadie más lo hará. Los ángeles más sofisticados apuestan por varias startups nacientes, construyendo su propio portafolio y usando su conocimiento y red para guiar a esas empresas.

## ARR/MRR (Ingresos Recurrentes Anuales/Mensuales)

---

La parte de tu flujo de ingresos con la que puedes contar de manera consistente. Es la suma de todos los ingresos por suscripción, incluyendo nuevos negocios y mejoras, menos degradaciones y cancelaciones.

## Burn Rate (Tasa de Quema)

---

La cantidad de dinero que tu startup pierde en un período determinado, drenando tus reservas de efectivo y acortando tu runway.

## CAC (Costo de Adquisición de Cliente)

---

Cuánto necesitas invertir para encontrar un cliente potencial y convertirlo en uno real.  $CAC = \text{Total gastos de marketing y ventas} / \text{Nuevos clientes adquiridos}$ .

## Cap Table (Tabla de Capitalización)

---

Esencialmente una lista de quién posee qué en una empresa. Clarificar esta información temprano previene conflictos futuros.

## Convertible Note (Nota Convertible)

---

Permite a inversores hacer una inversión como préstamo, usualmente en etapa semilla. En lugar de pagar en efectivo, el monto se convierte en equity cuando es más fácil determinar el valor de la empresa.

## Data Room

---

Un lugar seguro para compartir documentos. Permite que la información se revele a personas específicas, minimizando el riesgo de ser vista por otros.

## Due Diligence

---

Proceso de investigación y análisis que realizan los inversores antes de comprometer capital en una empresa.

## Equity Financing (Financiamiento por Equity)

---

Proceso de levantar capital a través de la venta de acciones de la empresa a cambio de efectivo.

# ESOP (Plan de Propiedad Accionaria para Empleados)

---

Un plan de incentivos para empleados usado para atraer y retener talento. Reserva acciones de la empresa para empleados bajo términos y condiciones establecidos.

# LTV (Valor de Vida del Cliente)

---

Cuánto valor aporta un cliente a tu empresa mientras sigue siendo cliente. Un LTV alto indica buenas tasas de retención.

# LTV:CAC

---

Ratio que busca entender la rentabilidad a largo plazo. Regla general: buscar un ratio de 3 o más.

# MVP (Producto Mínimo Viable)

---

La versión más básica de tu producto que permite recopilar la máxima cantidad de aprendizaje validado con el mínimo esfuerzo.

# NPS (Net Promoter Score)

---

Pregunta única de encuesta para entender la satisfacción del cliente: "Del 0 al 10, ¿qué tan probable es que recomiendes este producto a un amigo?"

# PMF (Product-Market Fit)

---

La idea de que el éxito de tu producto depende de su "ajuste" al mercado que atiende. El santo grial no oficial del mundo startup.

# Post-Money Valuation (Valuación Post-Money)

---

El valor resultante de una empresa después de recibir inversión.

# Pre-Money Valuation (Valuación Pre-Money)

---

Cuánto se valora una empresa antes de una nueva inversión.

# Runway

---

Cuántos meses te quedan considerando cuánto efectivo quemas por mes en tu negocio.

# SAFE (Acuerdo Simple para Equity Futuro)

---

Acuerdo legalmente vinculante que da a los inversores el derecho a recibir equity en el futuro. Similar a una nota convertible, pero no es deuda.

# TAM, SAM y SOM

---

- **TAM:** Mercado Total Disponible - **SAM:** Mercado Disponible Servible (segmento al alcance de tus productos) - **SOM:** Mercado Obtenible Servible (porción del SAM que puedes capturar)

# Term Sheet (Hoja de Términos)

---

Documento que describe todas las condiciones de un acuerdo de inversión. Los términos que aceptes con un

inversor marcarán la pauta para los que sigan.

# Unit Economics (Economía Unitaria)

---

Permite cuantificar la sostenibilidad y rentabilidad de tu empresa a largo plazo analizando métricas clave por unidad.

# Vesting

---

Proceso de ganar el derecho a comprar acciones ofrecidas en un plan de opciones. Estándar: 4 años con cliff de 1 año.

# Expertos y Mentores CleantechHUB

---

# Expertos y Mentores CleantechHUB

---

## ¿Quiénes son?

---

Personas expertas que han apoyado de forma voluntaria, con su tiempo, conocimiento y experiencia, en el desarrollo de los procesos de mentoría de los programas de CleantechHUB.

## ¿Cómo nos relacionamos con ellos?

---

#	Actividad	Objetivo	Modalidad	Herramienta	Temporalidad
1	Revisión de tendencias	Identificar intereses anticipadamente	Virtual	Redes sociales	
2	Aplicar encuestas	Recopilar información de intereses	Mixto	Forms - Eventos	Al final
3	Reuniones de entendimiento	Recolectar opiniones, motivaciones, experiencias	Mixto	Zo	
4	Creación de contenido variado	Revisión de interacciones por tipo de contenido	Virtual		

## ¿Qué ofrecemos a nuestros expertos y mentores?

---

#	Actividad	Objetivo	Temporalidad
1	Reconocimiento público	Agradecer tiempo, dedicación y resultados	Mensual
2	Cuantificar impacto	Visibilizar el impacto generado a empresas y medio ambiente	Semestral
3	Acceso a formación	Fortalecer habilidades en temáticas de valor	Semestral
4	Invitaciones a eventos y networking	Relacionamiento con otros mentores, expertos y aliados	
5	Certificaciones	Oficializar la participación	Anual
6	Incentivos tangibles	Obsequios de empresas sostenibles del portafolio	Anual