

Glosario de Inversión

Glosario de Inversión

Una guía de términos clave para startups y emprendedores del ecosistema cleantech.

Ángel Inversionista

Individuos dispuestos a tomar riesgo en tu emprendimiento cuando casi nadie más lo hará. Los ángeles más sofisticados apuestan por varias startups nacientes, construyendo su propio portafolio y usando su conocimiento y red para guiar a esas empresas.

ARR/MRR (Ingresos Recurrentes Anuales/Mensuales)

La parte de tu flujo de ingresos con la que puedes contar de manera consistente. Es la suma de todos los ingresos por suscripción, incluyendo nuevos negocios y mejoras, menos degradaciones y cancelaciones.

Burn Rate (Tasa de Quema)

La cantidad de dinero que tu startup pierde en un período determinado, drenando tus reservas de efectivo y acortando tu runway.

CAC (Costo de Adquisición de Cliente)

Cuánto necesitas invertir para encontrar un cliente potencial y convertirlo en uno real. $CAC = \text{Total gastos de marketing y ventas} / \text{Nuevos clientes adquiridos}$.

Cap Table (Tabla de Capitalización)

Esencialmente una lista de quién posee qué en una empresa. Clarificar esta información temprano previene conflictos futuros.

Convertible Note (Nota Convertible)

Permite a inversores hacer una inversión como préstamo, usualmente en etapa semilla. En lugar de pagar en efectivo, el monto se convierte en equity cuando es más fácil determinar el valor de la empresa.

Data Room

Un lugar seguro para compartir documentos. Permite que la información se revele a personas específicas, minimizando el riesgo de ser vista por otros.

Due Diligence

Proceso de investigación y análisis que realizan los inversores antes de comprometer capital en una empresa.

Equity Financing (Financiamiento por Equity)

Proceso de levantar capital a través de la venta de acciones de la empresa a cambio de efectivo.

ESOP (Plan de Propiedad Accionaria para Empleados)

Un plan de incentivos para empleados usado para atraer y retener talento. Reserva acciones de la empresa para empleados bajo términos y condiciones establecidos.

LTV (Valor de Vida del Cliente)

Cuánto valor aporta un cliente a tu empresa mientras sigue siendo cliente. Un LTV alto indica buenas tasas de retención.

LTV:CAC

Ratio que busca entender la rentabilidad a largo plazo. Regla general: buscar un ratio de 3 o más.

MVP (Producto Mínimo Viable)

La versión más básica de tu producto que permite recopilar la máxima cantidad de aprendizaje validado con el mínimo esfuerzo.

NPS (Net Promoter Score)

Pregunta única de encuesta para entender la satisfacción del cliente: "Del 0 al 10, ¿qué tan probable es que recomiendes este producto a un amigo?"

PMF (Product-Market Fit)

La idea de que el éxito de tu producto depende de su "ajuste" al mercado que atiende. El santo grial no oficial del mundo startup.

Post-Money Valuation (Valuación Post-Money)

El valor resultante de una empresa después de recibir inversión.

Pre-Money Valuation (Valuación Pre-Money)

Cuánto se valora una empresa antes de una nueva inversión.

Runway

Cuántos meses te quedan considerando cuánto efectivo quemas por mes en tu negocio.

SAFE (Acuerdo Simple para Equity Futuro)

Acuerdo legalmente vinculante que da a los inversores el derecho a recibir equity en el futuro. Similar a una nota convertible, pero no es deuda.

TAM, SAM y SOM

- **TAM:** Mercado Total Disponible - **SAM:** Mercado Disponible Servible (segmento al alcance de tus productos) - **SOM:** Mercado Obtenible Servible (porción del SAM que puedes capturar)

Term Sheet (Hoja de Términos)

Documento que describe todas las condiciones de un acuerdo de inversión. Los términos que aceptes con un

inversor marcarán la pauta para los que sigan.

Unit Economics (Economía Unitaria)

Permite cuantificar la sostenibilidad y rentabilidad de tu empresa a largo plazo analizando métricas clave por unidad.

Vesting

Proceso de ganar el derecho a comprar acciones ofrecidas en un plan de opciones. Estándar: 4 años con cliff de 1 año.

Revisión #1

Creado 2026-04-10 18:42:57 UTC por Angelica Diaz

Actualizado 2026-04-10 18:42:57 UTC por Angelica Diaz